



Щеколдин Алексей Игоревич

Мужчина, 32 года, родился 15 июля 1993

+7 (981) 7235714

AShchekoldin@gmail.com — предпочитаемый способ связи

career.habr.com: <https://career.habr.com/shchekoldin>

Проживает: Санкт-Петербург

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

CPO / Head of product

Специализации:

- Директор по информационным технологиям (CIO)
- Менеджер продукта
- Менеджер/консультант по стратегии
- Операционный директор (COO)
- Руководитель проектов

Тип занятости: полная занятость

Формат работы: гибрид, удалённо

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 11 лет 5 месяцев

Апрель 2024 —
настоящее время
1 год 11 месяцев

Softline

Санкт-Петербург, www.softline.ru

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Разработка программного обеспечения
- Системная интеграция, автоматизации технологических и бизнес-процессов предприятия, ИТ-консалтинг

Product owner (Head of Internal Products)

Управляю внутренними продуктами:

- Платформа адаптации: индивидуальные планы развития и адаптационные планы, автоматизация процесса адаптации и ведения планов.
- Платформа опционной программы: управление процессом получения акций и автоматизация расчета на данных из интегрированных систем.
- Сервисы для поиска и управления тендерами (включая AI поиск и рекомендательную ИИ-модель для оценки релевантности тендеров)
- Сервис автоматизации премий: расчёт на основе KPI, интеграция с базами 1С.
- Сервис дополнительной мотивации: доступ к ДМС, обучению и скидкам.
- Корпоративный портал (CMS - SharePoint)
- Административные и финансовые сервисы: заявки на премию, командировки, авансовые отчеты, бронирование парковочных мест (включая все интеграции с внешними системами)

Основные обязанности:

- Взаимодействие с ключевыми заказчиками (CEO-1, CEO-2), управление приоритетами и бюджетами.
- Разработка и реализация стратегии развития продуктов и сервисов.
- Лидерство в многофункциональных командах разработки (около 20 специалистов, удаленный формат работы) на различных технологических стеках: backend, frontend, QA, аналитика, 1С, поддержка

- Ведение жизненного цикла доработок (discovery - delivery).
- Ведение внутренних стратегических проектов в компании (весь цикл проекта: инициация, пилотирование, реализация, мониторинг)
- Оптимизация процессов и работа с аутстаффом.
- Контроль процессов управления рисками и управления изменениями в рамках проектов.

Достижения:

- ✓□ Запуск сложного продукта для 4,000+ сотрудников.
- ✓□ Управление несколькими крупными проектами высокого приоритета на уровне всей группы компаний.
- ✓□ Повышение CSI/NPS внутренних сервисов на 15%.
- ✓□ Снижение TTM для новых фич на 40%.
- ✓□ Снижение нагрузки на команду (высвобождено около 20% ресурсов разработчиков) за счёт внедрения новых процессов.
- ✓□ Повышение удовлетворенности ключевых заказчиков за счет согласованности ожиданий и сроков.

Ноябрь 2022 —
Апрель 2024
1 год 6 месяцев

VK

Россия, vk.company/ru/

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Интернет-компания (поисковики, платежные системы, соц.сети, информационно-познавательные и развлекательные ресурсы, продвижение сайтов и прочее)
- Разработка программного обеспечения

СМИ, маркетинг, реклама, BTL, PR, дизайн, продюсирование

- Маркетинговые, рекламные, BTL, дизайнерские, Event-, PR-агентства, организация выставок

Senior Product Manager

Разработка и улучшение продукта Сферум в VK Мессенджер.

Основные обязанности:

- Управление стратегией продукта и бэклогом.
- Проведение качественных и количественных исследований, анализ данных (MySQL, SuperSet, ClickHouse).
- Наставничество и развитие команды.
- Взаимодействие со смежными командами Группы VK
- Презентации доработок для стейкхолдеров и обоснование необходимости проводимых работ.
- Подготовка и сопровождение продуктовых спецификаций.

Достижения:

- ✓□ Улучшение пользовательского опыта и увеличение аудиторных показателей (главным образом retention).
- ✓□ Выстроил в команде политику принятия решений на основе данных, создал дашборды по различным сервисам внутри продукта и обосновывал необходимость доработок влиянием на показатели.
- ✓□ Систематизировал и оптимизировал бизнес-процессы, что улучшило работу команды и повысило эффективность delivery и discovery процессов (улучшили прогнозируемость релизов новых фич).

Май 2021 —
Октябрь 2022
1 год 6 месяцев

InvestFuture

Санкт-Петербург, investfuture.ru/

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Интернет-компания (поисковики, платежные системы, соц.сети, информационно-познавательные и развлекательные ресурсы, продвижение сайтов и прочее)

СМИ, маркетинг, реклама, BTL, PR, дизайн, продюсирование

- Производство мультимедиа, контента, редакторская деятельность

Chief Product Officer

Создание и управление продуктам для детской и родительской аудиторий в крупнейшем в России цифровом медиа по личным финансам и инвестициям.

Основные обязанности:

- Разработка стратегии развития компании.
- Поиск финансирования и защита проектов развития перед инвесторами.
- Создание и вывод на рынок новых продуктов (весь цикл - от идеи и проверки гипотез, до маркетинга и выстраивания цепочек продаж).
- Анализ пользователей и их потребности (CustDev, CJM, Personas, JTBD).
- Формировал целевые показатели продукта (NPS, конверсии в покупку, KPI, PnL, Unit-экономика).
- Формирование команды под проекты и управление беклогом продукта.
- Ведение маркетинговых компаний (Perfomans, Influence) и работа с маркетплейсами.
- Управление персоналом. Общий штат сотрудников в непосредственном подчинении - 10 человек (дизайнеры, иллюстраторы, сценаристы, авторы контента, SMM).

Достижения:

- ✓□ Смогли привлечь 10 млн. рублей финансирования на компанию.
- ✓□ Создали несколько продуктов с NPS выше 8,5.
- ✓□ Сделали бестселлер-комикс для детей "Аня и Макс в мире денег" и вышли на крупные книжные сети и маркетплейсы (IRR = 48%).
- ✓□ Разработали курс для подростков с доходимостью более 90% и рентабельностью 50% в первый год.
- ✓□ Выстроили работающую воронку продаж, используя телеграм-боты и продающие вебинары.

Октябрь 2014 —
Октябрь 2022
8 лет 1 месяц

Университет ИТМО

Санкт-Петербург, itmo.ru

Образовательные учреждения

- Вуз, ссуз колледж, ПТУ

Директор структурного подразделения

С 2017 года руководил Детским технопарком ИТМО.KIDS (kids.ifmo.ru), который был создан по моей инициативе. Штат сотрудников 30+ человек. Подразделение занимается процессом обучения школьников по программам доп.образования.

Основные обязанности:

- Разработка стратегии подразделения.
- Поиск и обучение новых сотрудников.
- Контроль всех финансовых показателей подразделения, обеспечение прибыльности подразделения.
- Координация работы команды и организация взаимодействия с другими подразделениями компании.
- Проведение маркетинговых исследований и поиск перспективных ниш для курсов.
- Разработка новых курсов и вывод их на рынок.
- Контроль реализации инфраструктурных проектов.

Достижения:

- ✓□ Смогли с нуля построить офлайн школу по различным направлениям через которую прошло более 1500 детей и школа до сих пор работает в университете

С 2016 по 2018 год я руководил НИОКР, где мы занимались разработкой робототехнической системы с применением технологий VR и AR. Штат сотрудников составлял 12 человек.

Достижения:

- ✓▢ Привлекли грант в размере 5 млн. рублей на реализацию проекта
- ✓▢ Изготовили опытный образец с присвоением литеры «О».
- ✓▢ Реализовали прототип устройства, который прошел все приемо-сдаточные испытания и был принят заказчиком.

С 2014 года руководил студенческой лабораторией ФабЛаб (fablab.itmo.ru), которую создали по моей инициативе. Лаборатория занимается реализацией студенческих проектов, обучением, а также помощью резидентам Университета ИТМО в создании технологических проектов, стартапов и научных разработок. Штат сотрудников в непосредственном подчинении составлял 6 человек.

Достижения:

- ✓▢ Создали и оснастили лабораторию высокоточным и передовым оборудованием.
- ✓▢ За время существования лаборатории мы заключили несколько международных договоров о сотрудничестве (FabLab TLV (Израиль) и FabLab Aalto (Финляндия)).
- ✓▢ Через лабораторию прошло более 150 стартапов.
- ✓▢ Внедрили в образовательный процесс Университета обучение работе на оборудовании и учет разработок студентов в их учебном процессе.

Образование

Высшее

2025
Высшее

Санкт-Петербургский международный институт менеджмента, Санкт-Петербург

Мастер делового администрирования (MBA)

2022
Высшее

Высшая школа экономики, Санкт-Петербургский филиал

Дополнительного образования, Стратегический менеджмент (Президентская программа подготовки управленческих кадров)

2020
Высшее

Университет ИТМО

Факультет систем управления и робототехники, Управление в сложных системах (робототехника и системы автоматического управления)

2016
Высшее

Университет ИТМО

Факультет технологического менеджмента и инноваций, Наукоемкие технологии и экономика инноваций

2014
Высшее

Университет ИТМО

Факультет компьютерных технологий и управления, Электротехника, электромеханика и электротехнологии

Повышение квалификации, курсы

2024

Школа менеджеров Яндекса

Яндекс

2023

Симулятор управления продуктом на основе данных

GoPractice, Inc

2022

ITMO/Leader (Leadership program of ITMO University)

Университет ИТМО

2022	Программирование Python Университет ИТМО
2022	Project management program Высшая Школа Экономики
2020	Школа управления проектами «Project Management School» Университет ИТМО
2019	Школа организаторов коммуникации Московская школа управления «Сколково»

Навыки

Знание языков	Русский — Родной Английский — C1 — Продвинутый
Навыки	Бизнес-планирование Деловая коммуникация Управление командой Управление рисками Стратегический менеджмент B2C исследования Unit-экономика P&L Управление стейкхолдерами Проведение презентаций Автоматизация бизнес-процессов

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль
Права категории В

Дополнительная информация

Рекомендации	Университет ИТМО Колоусов Александр (Директор Технопарка) InvestFuture Юхтенко Кира (Сооснователь) Сферум (VK) Артем Латынов (Chief Product Officer)
Обо мне	Опытный лидер в сфере продуктового управления с более чем 10-летним опытом работы в ИТ, EdTech и HRTech. Управлял кросс-функциональными командами, запускал цифровые продукты с нуля и трансформировал зрелые платформы. Победитель 5 сезона конкурса Лидеры России. Обладаю сильным техническим и управленческим бэкграундом, умею выстраивать процессы и находить решения в условиях высокой неопределённости. Ищу роль CPO или руководителя продуктового блока в крупной частной компании, где можно масштабировать стратегическое влияние и развивать культуру продуктового подхода. Моя цель — трансформировать хаос в организованность, а проблемы — в новые возможности для кратного роста. Сильные стороны: внедрение изменений, стратегическое планирование, наставничество, фасилитация и выстраивание процессов.